

Außendienstmitarbeiter Vertrieb Jagd- & Schießsportausrüstung (m/w/d)

Vollzeit | Festlohn + Umsatzbeteiligung | Firmenwagen mit Privatnutzung | mobiles Arbeiten

Vertriebsgebiete:

- Österreich / Süddeutschland
- Norddeutschland / Ostdeutschland
- optional: Mittel- / Westdeutschland

Du willst nicht einfach irgendein Produkt verkaufen, sondern hochwertige Jagd- und Schießsportausrüstung, hinter der du wirklich stehen kannst?

Du bist gerne unterwegs, hast Freude am persönlichen Kontakt, interessierst dich für Technik, Schießen, Jagd oder Premium-Ausrüstung – und möchtest ein Vertriebsgebiet eigenverantwortlich aufbauen und betreuen?

Dann passt du zu SEDLMAIR.

Wir sind ein wachsendes Unternehmen im Bereich hochwertiger Jagd- und Schießsportausrüstung. Unser Anspruch ist klar: ausgewählte Premium-Marken, ehrliche Beratung, starke Händlerbeziehungen und Produkte, die in der Praxis überzeugen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir mehrere engagierte Außendienstmitarbeiter im Vertrieb (m/w/d), die unsere Produkte professionell präsentieren, bestehende Händler betreuen und neue Partner für SEDLMAIR gewinnen.

Deine Rolle

Du bist das Gesicht von SEDLMAIR in deinem Vertriebsgebiet.

Du betreust Fachhändler, baust neue Kundenbeziehungen auf und präsentierst unsere Produkte dort, wo sie wirken: direkt beim Händler, am Schießstand, bei Veranstaltungen, bei Produktschulungen und im persönlichen Gespräch mit Menschen, die Qualität zu schätzen wissen.

Dabei geht es nicht um anonymen Katalogverkauf, sondern um Vertrauen, Fachkompetenz, Vorführung und langfristige Partnerschaften.

Deine Vertriebsgebiete

Wir suchen mehrere Außendienstmitarbeiter für folgende Regionen:

Österreich / Süddeutschland

Ideal für Bewerber aus Bayern, Baden-Württemberg, Österreich oder angrenzenden Regionen.

Norddeutschland / Ostdeutschland

Ideal für Bewerber aus Norddeutschland, Berlin, Brandenburg, Sachsen, Sachsen-Anhalt, Thüringen, Mecklenburg-Vorpommern, Schleswig-Holstein, Hamburg, Bremen oder Niedersachsen.

Mittel- / Westdeutschland

Bei passendem Profil ist auch eine zusätzliche Position für Mittel- und Westdeutschland möglich.

Ein Wohnsitz im jeweiligen Vertriebsgebiet ist von Vorteil. Entscheidend ist aber, dass du gerne unterwegs bist, dein Gebiet aktiv betreust und unsere Händler zuverlässig erreichst.

Was dich bei uns besonders macht

Bei uns bekommst du nicht einfach einen Katalog und eine Preisliste.

Wir schulen dich ausführlich in den Bereichen Gunfitting, Schießen, Technik und Produktberatung. Du sollst unsere Produkte nicht nur verkaufen, sondern verstehen, erklären, vorführen und mit Überzeugung vertreten können.

Du arbeitest eigenverantwortlich, planst deine Touren selbstständig und bist regelmäßig bei Händlern, auf Schießständen und bei Veranstaltungen im Einsatz.

Deine Aufgaben

- Betreuung und Ausbau unseres Händlernetzwerks in deinem Vertriebsgebiet
- Gewinnung neuer Fachhändler und Vertriebspartner
- Präsentation hochwertiger Jagd- und Schießsportprodukte
- Durchführung von Produktvorstellungen, Händlerschulungen, Testschießen und Vorführterminen

- Beratung unserer Partner zu Sortiment, Technik, Anwendung und Verkaufsargumenten
- Unterstützung von Händlern bei Aktionen, Veranstaltungen und Kunden-Testschießen
- Aufbau langfristiger, persönlicher Kundenbeziehungen
- Marktbeobachtung und Weitergabe von Kundenfeedback
- Eigenständige Tourenplanung und mobiles Arbeiten
- Enge Zusammenarbeit mit Geschäftsleitung und Innendienst

Das bringst du mit

- Freude am Verkauf und am persönlichen Kundenkontakt
- Selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Sicheres, sympathisches und verbindliches Auftreten
- Interesse an Jagd, Schießsport, Waffen, Technik oder hochwertiger Ausrüstung
- Reisebereitschaft innerhalb deines Vertriebsgebiets
- Führerschein Klasse B
- Technisches Verständnis und Bereitschaft, dich intensiv in unsere Produkte einzuarbeiten
- Erfahrung im Außendienst, Vertrieb, Fachhandel oder in der Branche ist von Vorteil
- Jagdschein, Sportschützenerfahrung oder waffenrechtliche Sachkunde sind ein Plus
- Verantwortungsbewusster Umgang mit hochwertigen Produkten und Vorführmaterial

Wichtiger als ein perfekter Lebenslauf ist uns, dass du zu uns passt: zuverlässig, motiviert, lernbereit und mit echter Freude an hochwertigen Produkten.

Das bieten wir dir

- Vollzeit- oder Teilzeitstelle mit langfristiger Perspektive
 - Festlohn mit zusätzlicher Umsatzbeteiligung
 - Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
 - Firmenhandy und Tablet
 - Mobiles Arbeiten und eigenverantwortliche Tourenplanung
 - Ausführliche Schulungen in Gunfitting, Schießen, Technik und Produktwissen
 - Freizeitausgleich für Wochenendarbeit und Überstunden
 - Eigenes Demo-Material, auch zur privaten Nutzung möglich
 - Vergünstigte Einkaufskonditionen bei allen Marken und Partnern
 - Hochwertige Produkte statt austauschbarer Massenware
 - Direkter Kontakt zu Fachhändlern, Jägern, Sportschützen und Entscheidern
-
- Kurze Wege, schnelle Entscheidungen und ein persönliches Arbeitsumfeld
 - Die Möglichkeit, ein eigenes Vertriebsgebiet aktiv aufzubauen und mitzugestalten

Warum SEDLMAIR?

Weil wir Qualität nicht nur verkaufen, sondern leben.

Unsere Kunden erwarten keine Standardberatung. Sie erwarten Fachwissen, ehrliche Empfehlungen, zuverlässige Betreuung und einen Partner, der versteht, worauf es bei Jagd- und Schießsportausrüstung wirklich ankommt.

Genau dafür suchen wir dich.

Wenn du gerne unterwegs bist, Menschen begeistern kannst und Lust hast, hochwertige Produkte professionell im Markt zu platzieren, dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Bewirb dich jetzt

Schick uns einfach eine kurze Bewerbung mit Lebenslauf – gerne unkompliziert per E-Mail.

Bitte gib in deiner Bewerbung an, für welches Vertriebsgebiet du dich interessierst:

- Österreich / Süddeutschland
- Norddeutschland / Ostdeutschland
- Mittel- / Westdeutschland

SEDLMAIR

Herzog-Wilhelm-Straße 10
82297 Steindorf OT Hofhegenberg

E-Mail: karriere@sedlmair.online

Telefon: +49 8202 606 999-0

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen.

